

Les clés des marques engagées

La tendance du « consommer mieux » se généralise dans la société, avec une prise de conscience qui s'accélère chez les consommateurs. Par sa capacité à intégrer les tendances de marché, la fonction marketing est aujourd'hui au cœur des mutations de l'entreprise et de la société. Intégration stratégique des enjeux RSE, choice editing, transparence de l'offre, outils d'aide à la consommation responsable, transformation des modèles économiques : au-delà de l'opportunisme, comment faire du marketing un vrai levier de transformation ?

Formation

<p>2 jours - 14 h</p> <p>En présentiel ou à distance</p> <hr/> <p>Uniquement en Intra-entreprise</p>	<p>Pour qui ?</p> <p>Directeur Marketing Chef de Produit – Chef de Marque Responsable Innovation ou R&D Responsable RSE</p>	<p>Quelle pédagogie ?</p> <p>Etudes de cas et exercices pratiques Partage d'expérience Mise à disposition d'une ressource avec des liens et documents utiles</p>	<p>Les pré-requis</p> <p>Cette formation ne nécessite pas de prérequis spécifiques.</p>
--	--	---	--

OBJECTIFS

- Disposer de repères sur les enjeux de la fonction marketing au regard du contexte sociétal
- Identifier les bons leviers de création de valeur et d'innovation en s'appuyant sur la RSE
- Savoir utiliser les outils et méthodes pour concevoir des offres plus durables

PROGRAMME

LES GRANDS ENJEUX ET LES NOUVELLES TENDANCES DU MARCHÉ

- Le développement durable et la RSE : actualité et principaux repères
- Les mutations du contexte économique et les nouveaux modes de consommation
- Les nouveaux modèles économiques (économie circulaire, économie de fonctionnalité, etc.)
- Le rôle clé du marketing dans la réponse aux défis de durabilité

INITIER UNE STRATEGIE DE MARKETING RESPONSABLE

- Identifier les enjeux de responsabilité de son entreprise, de sa marque, de son offre : analyse de matérialité, veille réputationnelle, bilan produit (environnemental et social)
- Le lien de cohérence entre RSE et RSM (Responsabilité Sociétale de la Marque)

CHANGER SON OFFRE & ENGAGER SA MARQUE

- L'évolution de l'offre : l'écoconception de son produit/service
- Transformer ses pratiques et ses modes de collaboration
- Engager ses consommateurs et ses parties prenantes